



AUF DER SUCHE
NACH EINER NEUEN
HERAUSFORDERUNG?

Sachbearbeiter(In) – technischer Vertriebsinnendienst

Dienstort: St. Florian bei Linz

Start: ab März 2021

Glogar ist ein Unternehmen mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb von industriellen Reinigungsanlagen und Oberflächenchemie. Wir sind ein stark expandierendes Handelsunternehmen und suchen zur Erweiterung unsere Teams eine/n zukunftsorientierte/n Mitarbeiter/in:

Was Sie auszeichnet:

- Kaufm. Ausbildung und Berufserfahrung werden vorausgesetzt
- Hohes Maß an Eigenverantwortung und Eigeninitiative
- Flexibilität, Belastbarkeit und rasche Auffassungsgabe
- Idealerweise technisches Verständnis
- Selbständige Arbeitsweise, dynamisch und kontaktfreudig
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse

Ihre Aufgaben

- Angebotserstellung, Auftragsabwicklung und Fakturierung
- Betreuung und Unterstützung unserer Kunden, Vertriebspartner bzw. des Außendienstes in der jeweiligen Region
- Garantieabwicklung mit Lieferanten
- Koordination von Lieferterminen mit externen Lieferanten
- Lieferterminverfolgung und Reklamationsbearbeitung

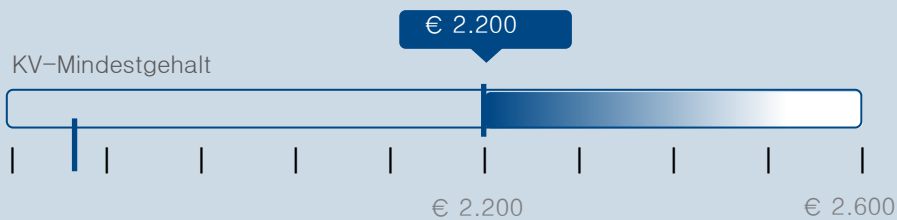




AUF DER SUCHE NACH EINER NEUEN HERAUSFORDERUNG?

Was Sie erwarten können

- Ein interessantes und vielseitiges Betätigungsfeld
- Sichere Dauerstelle in unserem Familienunternehmen
- Umfangreiche Einschulung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sehr gutes Betriebsklima mit kurzen Entscheidungswegen sowie der Möglichkeit zur aktiven Mitgestaltung der internen Prozesse
- Im Rahmen des KV Handel ist diese Position mit einem Bruttolohn von mind. EUR 1.700,- (im ersten Berufsjahr) exkl. Überstunden. Abhängig von Ihrer persönlichen Qualifikation und beruflichen Erfahrung ist eine marktkonforme Überbezahlung möglich.
- Vollzeitbeschäftigung im Ausmaß von 38,5 Stunden/Woche (Gleitzeitmodell)



Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!
Bewerbung an: Kathrin Väter, MA (k.vatier@glogar-uwat.com).

Weitere Infos über uns und unser Unternehmen erhalten Sie www.glogar-uwat.com.

